

# MANAGEMENT INSTITUT RUHLEDER

GENERALREPRÄSENTANZ ÖSTERREICH  
GERHARD HERZ • HÜTERBERGWEG 48 • A - 3504 KREMS

FON 027 32/4 13 60 MOBIL 06 99/17 22 76 99 FAX  
00 43/27 32/4 13 71

POSTFACH 13 03 38655  
BAD HARZBURG  
BISMARCKSTRASSE 64  
38667 BAD HARZBURG  
FON 00 49/53 22/96 72-0  
FAX 00 49/53 22/20 47  
INTERNET: [www.ruhleder.de](http://www.ruhleder.de)  
E-MAIL.: [info@ruhleder.de](mailto:info@ruhleder.de)

Sehr geehrte Damen und Herren,

wir konkurrieren heute nicht mehr nur mit der Qualität unserer Produkte und Dienstleistungen, sondern immer mehr mit der Qualität der Mitarbeiter. Dies gilt um so mehr in den heutigen Tagen, da sich die Produkte und die Dienstleistungen nur noch sehr wenig - immer aus der Sicht des Kunden - unterscheiden.

Sie können durch die Veranstaltung

## *„Verkaufsrhetorik“*

die Effizienz Ihres Außendienstes - und damit den Umsatz und Gewinn - erhöhen. Das Seminar befasst sich mit den Möglichkeiten für den optimalen Verkauf:

- Wie verbessern Sie die vertrauensvolle Beziehung zu dem Kunden?
- Wie verbessern Sie Ihre Verhandlungsergebnisse?
- Wie erreichen Sie durch mehr Sicherheit im Gespräch höhere Umsätze?
- Wie verbessern Sie die Kontaktaufnahme mit einem potentiellen Kunden?
- Wie verbessern Sie Ihre Verkaufsrhetorik?
- Wie begegnen Sie optimal den Einwänden der Kunden?
- Wie erreichen Sie eine höhere Abschlussquote?

Sie erfahren in diesem Seminar wert- und wirkungsvolle Techniken für den Verkauf. Insgesamt haben wir schon mehr als 800 firmeninterne Schulungen, speziell auf das jeweilige Unternehmen abgestimmte Veranstaltungen, durchgeführt.

Warten Sie nicht länger - wir sind so nah wie das nächste Telefon.

Mit freundlichen Grüßen



Gerhard Herz

**Tipp:** Unsere Bücher (siehe beigefügte Liste) erhalten Sie auf Wunsch auch handsigniert.